

Innovation futur

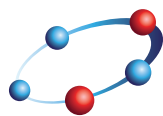
Quand une entreprise décide de remplacer son système ERP, elle cherche généralement une solution qui puisse répondre à ses besoins, à moindre coût. Cela dit, le progiciel retenu doit aussi offrir de bonnes garanties d'avenir en termes de support et d'innovation. Dans ce domaine, le fait est que la plate-forme Microsoft présente de nombreux avantages par rapport aux autres fournisseurs sur le marché :



Stabilité de la compagnie. En période d'instabilité économique, il est pertinent de se demander ce qu'il adviendra du fournisseur de logiciel d'ici quelques années. L'industrie a déjà connu un regroupement important par le passé, notamment avec l'acquisition de PeopleSoft par Oracle ou encore avec celle d'ACCPAC par Sage. Les fusions et acquisitions ne sont pas rares en période d'instabilité économique. Pas plus tard qu'en avril 2009, Sun Microsystems et Oracle ont fait part de leurs discussions concernant une éventuelle transaction. Même si Microsoft n'a pas été épargnée par la crise, elle est loin de remettre en cause sa propre existence, et il y a peu de chances pour que Microsoft se fasse acheter par un concurrent.



Visibilité de la feuille de route. Microsoft offre une visibilité de feuille de route continue par le biais de documents d'orientation complets donnant une perspective sur les innovations de produits planifiées de 12 à 18 mois avant la sortie de la prochaine version des produits de la famille Microsoft Dynamics. Cela permet au client d'être rassuré quand au support du produit et de planifier à l'avance les futurs investissements.



Un vaste réseau de partenaires Microsoft Dynamics dans le monde entier. Quelle que soit la façon dont évoluera la relation avec le partenaire-intégrateur, le client aura toujours le choix de changer de partenaire, sans pour autant changer de progiciel de gestion ou courir le risque que la solution soit mal supportée en raison d'un nombre insuffisant de partenaires.



De nombreux logiciels compagnons. Les solutions Microsoft Dynamics incluent des outils de mise à jour qui facilitent la création d'applications complémentaires. C'est ce qui explique que les clients Microsoft Dynamics peuvent trouver aussi facilement des produits compagnons pour répondre à leurs besoins spécifiques.



Des solutions évolutives. C'est probablement la garantie d'avenir la plus importante, car aucune entreprise ne souhaite ralentir sa croissance, simplement parce que son progiciel de gestion ne peut plus suivre. Aucun souci de ce côté-là avec Microsoft Dynamics GP. Une étude a démontré que même si 1000 usagers utilisent intensément Microsoft Dynamics GP en même temps, cela n'affecte en rien la performance du progiciel.

En conclusion, les raisons qui motivent un changement de système sont multiples et variées, mais il s'agit toujours d'un changement à long terme. C'est pourquoi, il est judicieux de s'interroger par rapport aux perspectives d'avenir du progiciel.

Chez Strophe, nous avons près de vingt ans d'expérience avec Microsoft Dynamics GP. C'est dire si la solution a su tenir ses promesses.