



www.gazmetroplus.com

#### Mission de Gaz Métro Plus :

Offrir des produits et services dans des activités non réglementées, complémentaires aux activités principales de Gaz Métro, dans les secteurs des services énergétiques, des réseaux municipaux d'eau et dans un réseau métropolitain de fibre optique.

#### Solution :

Microsoft Dynamics<sup>MC</sup> GP :

- Série Finance
- Série Distribution
- Série Achat
- Série Ventes
- Série Intégration

#### Bénéfices :

- Solution supporte la croissance de Gaz Métro Plus
- Intégration très simple de nouvelles entreprises
- Pas de ressources TI additionnelles requises

#### Partenaire :



#### À propos de Strophe :

« Strophe s'engage à surpasser les attentes de ses clients en créant un environnement de travail où ses membres peuvent réaliser leur plein potentiel et assurer ainsi le succès de chaque projet. »

#### Le Groupe Strophe Inc.

1200, boul. Chomedey, Bureau 410  
Laval, QC H7V 3Z3 Canada

T : 514.386.5446 F : 514.594.8919  
www.strophe.com

**« Nous envisageons déjà l'intégration de sept entreprises et lorsque nous en ferons l'acquisition, il nous faudra les intégrer. C'est tellement facile avec Microsoft Dynamics GP, il n'y a aucune modification à faire. »**

Yvan Lefebvre, Directeur des technologies de l'information

#### Besoins d'affaires :

L'émergence d'une entreprise à la suite d'un essaimage peut s'avérer un véritable cauchemar logistique. Et si elle doit en plus de concevoir ses propres logiciels d'exécution, le problème se complique.

C'est exactement la situation dans laquelle s'est trouvée Gaz Métropolitain Plus (GMP) lorsqu'elle s'est séparée de sa société mère, Gaz Métropolitain.

Cette dernière prévoyait déployer un système qui ne correspondait pas aux besoins de GMP. Yvan Lefebvre, directeur des technologies de l'information, devait trouver une solution capable de gérer les activités financières de son entreprise tout en assurant une base solide à ses futurs projets informatiques, avec possibilité de personnalisation.

#### Solution :

Yvan Lefebvre a retenu Microsoft Dynamics GP car elle représentait la solution la plus robuste et la plus rentable pour GMP.

« Le défi était très grand. En tant que filiale, GMP dépendait entièrement des systèmes et du soutien de la société mère. »

« Toutes ses fonctions avaient été prises en charge par le siège social et nous n'avions que peu de temps pour tout mettre en œuvre. Nous savions ce que nous cherchions : il ne restait plus qu'à procéder par élimination jusqu'à ce que nous arrivions à la bonne solution. Très vite, nous avons compris que c'est Microsoft Dynamics GP qui répondait le mieux aux besoins. », tel que mentionné par M. Lefebvre.

#### Bénéfices :

Microsoft Dynamics GP permet à GMP de réaliser certaines choses dont elle ignorait même l'existence. « Nous sommes une petite entreprise et notre objectif est la rentabilité », a indiqué M. Lefebvre.

Yvan Lefebvre est aussi ravi qu'un complément de fonctionnalité ne se traduise pas par un surplus d'employés.

« Moins j'ai d'employés dans le service des TI, plus je suis content. Nous ne sommes pas dans les technologies de l'information; nous sommes une société gazière. »

Microsoft Dynamics GP représente une base technologique solide, capable d'évoluer en fonction de la croissance de l'entreprise. Le plan de croissance de GMP en tant que société indépendante prévoit des acquisitions à long terme.

Toute nouvelle entreprise ainsi absorbée devra pouvoir rapidement mettre en œuvre la solution Microsoft Dynamics GP.

« Nous ne savons pas ce que l'avenir nous réserve, mais je pense que Microsoft Dynamics GP nous permettra de répondre aussi à ces besoins », a dit M. Lefebvre.

#### À propos de Strophe :

L'une des priorités de M. Lefebvre était de s'assurer que Microsoft Dynamics GP et Strophe feraient partie du projet à long terme et il cherchait un partenariat durable avec Strophe.

Le Groupe Strophe est fier d'avoir contribué au succès de la compagnie Gaz Métro Plus.



Microsoft Business Solutions  
Learning Solutions

