



À propos de iSmile Dental Products:

iSmile Dental Products (iSmile) est un distributeur en pleine expansion de fournitures dentaires jetables.

Solution:

Comme la plupart des entreprises en démarrage, iSmile hésitait entre investir tout de suite dans un progiciel de gestion intégré un peu plus dispendieux ou simplement utiliser un logiciel comptable de base. iSmile a réalisé après seulement trois mois que l'investissement qu'ils avaient fait en valait largement la peine, car Microsoft Dynamics^{MC} GP a été conçue pour s'adapter à l'évolution des besoins des entreprises en pleine croissance.

Bénéfices:

- Système évolutif
- Convivialité
- Excellentes capacités de production de rapports

Partenaire:



Le Groupe Strophe Inc.
1200, boul. Chomedey, Bureau 410
Laval, QC H7V 3Z3 Canada

T : 514.386.5446 F : 514.594.8919
www.strophe.com

« Pour Strophe, l'important est que Microsoft Dynamics GP m'aide à atteindre mes objectifs d'affaires. Leurs recommandations, tant au niveau de l'amélioration des processus internes que de la personnalisation du système, vont toujours en ce sens. »

Bryan Shields, *Président et Chef de la direction*

Besoins d'affaires:

Jeune entreprise innovante, iSmile cherchait un progiciel de gestion intégré peu dispendieux lui permettant de tenir sa comptabilité et d'optimiser sa chaîne d'approvisionnement, tout en ayant la capacité d'accompagner au mieux sa croissance au fur et à mesure que le volume des transactions augmenterait.

Solution:

M. Shields, Président et Chef de la direction avait évalué Quickbooks et MAS 200 de Sage, mais selon lui, ces logiciels ne disposaient pas du niveau de flexibilité requis. Alors que Microsoft Dynamics GP propose un système évolutif clef en main.

Grâce à Strophe, le partenaire Microsoft Business Solutions d'iSmile, Microsoft Dynamics GP 10.0 a été implémentée en à peine six semaines, entre le moment où iSmile a passé sa commande et celui où elle a commencé à utiliser le système.

Bénéfices:

Microsoft Dynamics GP était peut-être un tout petit peu plus chère, mais au moins, maintenant, M. Shields peut se consacrer pleinement à l'expansion de sa compagnie. Il ne s'inquiète pas de savoir si son système pourra s'adapter ou pas à l'évolution constante de ses besoins d'affaires.

Ainsi, iSmile a pu entrer dans son système un client avec une seule et même adresse de facturation alors qu'il avait 18 000 adresses d'expédition différentes! Le gain de temps est énorme et ce n'est qu'un exemple parmi d'autres de la façon dont Microsoft Dynamics GP permet à iSmile d'être plus efficace.

À propos de Strophe:

Strophe est un partenaire Microsoft[®] certifié Or, récipiendaire de nombreux prix, qui compte à son actif près de 20 ans d'expérience. Bryan apprécie beaucoup les capacités d'écoute des consultants, qui font toujours des recommandations visant à atteindre les objectifs d'affaires qu'il s'est fixés.

Grâce à Strophe, iSmile a pu personnaliser certains formulaires et créer des procédures internes de manière à conserver son processus de facturation en une seule étape. iSmile peut ainsi optimiser son efficacité et continuer d'offrir à ses clients de bons prix.

Strophe est fière d'avoir contribué au succès de iSmile.

